

02 輸出促進セミナー 輸出実践編

商談力を実践で磨く

- 商談を振り返り、成功・失敗経験から商談力の向上につなげます
- 模擬商談を通じて商談の基本を確認し、定番化へのアクションを明確化します

日程
場所

日程

2026年 **12月15日(火)** 13:00～17:00

場所

石垣市役所 2階大会議室1・2
(沖縄県石垣市字真栄里672)

現地対面開催

プログラム概要 (予定)

13:00開始

- イントロダクション
- 効果的な商談に向けた基本プロセス
 - 商談前の準備事項 (商品提案書、原料成分表など)
 - 商談当日 (限られた時間内での提案)
 - 商談後のフォローアップ

13:50-14:05

休憩

14:05-16:15

- 模擬商談 (ロールプレイング) ※模擬商談参加希望は11月6日(金)締切予定
 - 代表事業者による模擬商談 (ロールプレイング2～3社)
 - 相互フィードバック

16:15-16:40

- クロージング

※プログラム内容は現時点の内容です。
今後変更になる可能性があります。

講師 台湾輸出や輸出ビジネスの専門家2名が登壇！

マリンポートパートナーズ株式会社
代表取締役 今川 雄太 氏

株式会社沖縄県物産公社
海外ビジネス課 識名エルナン誠次 氏



- ・花王(株)にて10年間国内外マーケティングや営業に従事
- ・現在は台湾駐在時の経験を活かし沖縄と台湾を拠点に活動
- ・中華圏に精通する独自のネットワークを活かしたきめ細やかな支援を事業者や地方自治体へ実施



- ・沖縄物産を中心に扱う総合商社
- ・メーカー様と販売業者様をつなぐ架け橋として、商品提案・情報収集・販路開拓・販売支援・物流まで一貫サポート
- ・現地輸入問屋と連携し、海外の量販店や飲食店等へ向けた卸販売を実施

留意点

- 会場までの交通費・宿泊費等の旅費は参加者の負担となります
- バイヤー招へい商談会に参加を希望する事業者の皆様は、[輸出実践編への参加は、原則必須](#)。ただし、輸出実績のある事業者は必須参加ではありません
- 模擬商談希望者が多数の場合は、抽選又は早期締切りの可能性があります

申込方法

参加希望は、申込フォーム(URL又は二次元コード)よりお願いします。
<https://forms.cloud.microsoft/e/aQnsDgXRm0>

申込締切

2026年 **12月14日(月)**

